

Mittelstandslösung bei der Exportfinanzierung

Mittelständischer Maschinenbau benötigt ein verlässliches Finanzierungsangebot für Exporte mit einem Auftragswert bis fünf Millionen Euro

Beim Export von Maschinen und Anlagen müssen die Unternehmen in vielen Fällen dem Kunden eine attraktive Finanzierung mitliefern, um überhaupt den Zuschlag zu erhalten. Bei dieser Exportfinanzierung sichert die staatliche Hermesdeckung das Risiko eines Zahlungsausfalls für die finanzierende Bank ab.

Marktversagen bei Hermesdeckungen

Wegen der Vielzahl neuer Vorschriften bieten deutsche Banken nur noch in Ausnahmefällen eine Exportfinanzierung für „Small Tickets“ an: „Small Tickets“ sind Finanzierungen für Auftragswerte unter fünf Millionen Euro mit einer Laufzeit von bis zu fünf Jahren. Dies trifft vor allem den mittelständischen Maschinenbau. Auch Hermes selbst spricht von einem „Marktversagen“.

Wettbewerbsländer agieren

Andere Exportnationen arbeiten mit Hochdruck an Lösungen zur vereinfachten Kreditvergabe. Japan, Korea und Kanada bieten Exportkreditversicherung und Exportfinanzierungsbank aus einer Hand an. Auch Frankreich hat kürzlich ein eigenes Finanzierungsinstitut gegründet.

Der mittelständische Maschinenbau braucht eine passgenaue und unbürokratische Lösung bei der Exportfinanzierung, um in Zukunft wettbewerbsfähig zu bleiben.

Forderung 1: Hermesdeckung vereinfachen

Der VDMA fordert, die Hermesdeckung für Auftragswerte kleiner als fünf Millionen Euro für mittelständische Unternehmen zu vereinfachen. Hermes macht keinen Unterschied, ob ein Exporteur einen Kredit über drei oder 100 Millionen Euro beantragt. Dementsprechend hoch sind die Kriterien und der zeitliche Aufwand. Gerade mittelständische Unternehmen sind im Wettbewerb auf schnelle und gleichwohl risikoorientierte Entscheidungen angewiesen.

Forderung 2: Exportbank aufbauen

Der VDMA fordert den Aufbau einer Exportbank. Aufgrund des Marktversagens bei der Exportfinanzierung benötigen die Maschinenbauer eine eigene Institution, die sich auf „Small Tickets“ spezialisiert. Um Kreditentscheidungen zu beschleunigen, sollte die Exportbank auf der Risikobewertung von Hermes aufsetzen.

19.09.2017

VDMA-Ansprechpartner

Ulrich Ackermann

Abteilungsleiter

Abteilung Außenwirtschaft

Lyoner Straße 18

60528 Frankfurt

Tel: + 49 69 6603 1441

Email: ulrich.ackermann@vdma.org

Boris Greifeneder

Strategie und Politik

Hauptstadtbüro Berlin

Friedrichstraße 95

10117 Berlin

Tel: + 49 30 306946 15

Email: boris.greifeneder@vdma.org